

FRANCISCO J. RUIZ TORRE

DATOS PERSONALES

- Domicilio: Alicante capital
- Tel. móvil: 654.729.853
- email: fjruiztorre@gmail.com
- web: laventaperfecta.com
- Idiomas: Castellano, inglés y francés



EXPERIENCIA LABORAL

2011-Actual **LIDERIS Consult**

Alicante

- Consultoría de ventas en empresas para la mejora de los vendedores, el departamento comercial, el posicionamiento en el mercado y la creación y desarrollo de distribuidores a nivel nacional e internacional. Asesoramiento a empresas de diferentes sectores para la mejora integral de sus ventas y posicionamiento.
- Formación en ventas y estrategia comercial.

Anterior- **Más de 25 años de experiencia en ventas** tanto de vendedor como Director Comercial gestionando oficinas propias a nivel nacional y extranjero y creando y desarrollando redes de agentes en toda Europa, Oriente Próximo, África, etc.

PUBLICACIONES

Autor de los libros:

“**EL LIBRO ROJO DEL DIRECTOR COMERCIAL**” (sobre los procesos necesarios para la optimización comercial de todas las áreas de las empresas) y

“**VENDEDOR EN VENTA**” sobre la profesión de vendedor.

PROFESOR DE FORMACIÓN EN VENTAS

- Profesor en numerosos cursos a vendedores, directores comerciales y de estrategia de venta a las propias empresas. También, a despachos profesionales, asociaciones empresariales, Cámara de Comercio, etc.

- Profesor de Dirección Comercial del “**MASTER EN MARKETING**” de la Universidad de Alicante.

EDUCACIÓN

Universidad del País Vasco - **Ingeniería Superior Industrial**

IDE-CESEM - **MBA en Dirección de Marketing y Comercial**

Otros cursos: Método Kepner-Tregoe de resolución de errores, Venta Conceptual y Estratégica, Análisis Transaccional con clientes, Técnica SPIN de ventas, Venta basada en micro-decisiones, etc.