



ENREDADOS, LISTOS...YA!

ENCUENTRO EMPRESARIAL ALCOIÁ-COMTAT-FOIA-VALL D'ALBAIDA 2015

NOS ENREDAMOS PARA CREAR NUEVAS OPORTUNIDADES

Ibi, 4 de junio de 2015

Lugar:

Antigua Fábrica RICO

Calle Les Eres, 76

03440 Ibi (Alicante)

Información e inscripción: <http://www.cceialcoy.com>

Enredate está financiado por:



**Emprenem
junts.**



Organiza:



ENRÉDATE IBI 2015: Encuentro Empresarial y de Networking.

Enredados, listos... ya! Experiencias, oportunidades, sinergias, colaboración, contactos...

¿Conoces a las empresas de tu entorno? ¿Te interesa promocionar gratis tu empresa? ¿Quieres conseguir nuevos contactos profesionales y clientes? ¿Tu objetivo es dar a conocer tus servicios como freelance? ¿Buscas colaboración para despegar tu startup o fortalecer tu proyecto?

Entonces... ¡esto es una oportunidad para tu negocio!

Enrédate Ibi te ofrece la posibilidad de conocer las experiencias de emprendedores, empresas consolidadas y de reciente creación de la zona que han conseguido el éxito de sus proyectos y nos presentaran las **estrategias con las que enfocarnos a los clientes, estar seguros en la red, posicionar nuestro negocio en internet, hacer crecer nuestro mercado, innovar en nuestro modelo de negocio, reinventar nuestra empresa...**

Tras la experiencia de las cuatro últimas ediciones celebradas en Alcoy, Ibi y Ontinyent, Enrédate vuelve a Ibi con el objetivo de fomentar y fortalecer tu red de contactos. ¿Por qué? Porque así nos lo habéis pedido las empresas y los emprendedores. Por ello, tienes aquí una oportunidad única para conseguir posicionamiento, socios, colaboradores, inversores y clientes en tan sólo una mañana de dedicación.

Vale la pena el esfuerzo y el tiempo que vas a invertir, ya que en Enrédate podrás incrementar tu red profesional de contactos y sacarle partido... Te lo ponemos fácil. Tienes **una oportunidad única para darte a conocer, escuchar y aprender de profesionales y emprendedores como tú, expandir tu negocio, aumentar tu visibilidad y mejorar tu red de contactos comerciales y así generar más negocio.**

El contenido de la jornada se divide en varias áreas:

- Amplia tu red de contactos
- Experiencias y casos de éxito
- Menús para Innovar
- Cuéntalo y comparte

PROGRAMA DE LA JORNADA

08:30 a 9:10 h. Intercambio de tarjetas

La jornada se abrirá con una sesión guiada para promover el intercambio de tarjetas y el fomento de nuevos contactos entre los asistentes. El objetivo es crear sinergias entre las empresas y profesionales participantes y así provocar la ruptura diaria laboral a través del contacto y la participación posterior en el resto de actividades.

9:10 a 10:10 h. Experiencias y casos de éxito.

Conoceremos experiencias de emprendedores, empresas consolidadas y de reciente creación de la zona que han conseguido el éxito de sus proyectos y nos presentaran las **estrategias con las que enfocarnos a los clientes, estar seguros en la red, posicionar nuestro negocio en internet, hacer crecer nuestro mercado, innovar en nuestro modelo de negocio, reinventar nuestra empresa...**

¿Seguridad en la red? - ENTRADAS A TU ALCANCE

Interviene: Luis Samblas (@lsanblas), Técnico de I+D+i en Entradas a tu alcance y analista programador de Sistemas y Redes en Universidad Politécnica de Valencia.

Las nuevas tecnologías nos permiten cada vez más trabajar en la nube, pero... ¿estamos realmente seguros?

Emprendedor industrial ... ¿En peligro de extinción? – DILEOFFICE

Interviene: Carlos Leal. CEO de DILEOFFICE(@dileoffice)

El sector industrial sigue ofreciéndonos muchas oportunidades para emprender. En nuestro territorio encontramos una importante base empresarial especializada en este sector, así como un grupo de empresas que han diversificado y puesto en marcha actividades de apoyo a la industria. Carlos Leal es CEO de Dileoffice, una empresa de Castalla que apuesta con firmeza por la integración de los medios tecnológicos más avanzados en inyección de plástico, en tratamiento de poliuretano, metalurgia y acero. Nos contará su experiencia, evolución de la empresa y cómo han conseguido especializarse y pasar de ser unos fabricantes más de sillas a ser una marca consolidada en sillería.

Reestructuración y expansión en tiempos de crisis - GRUPO CARBONELL

Interviene: Eloy Olcina Carbonell, Director área Ibi-Castalla-Onil en Grupo Inmobiliaria Carbonell(@inmocarbonell)

Las empresas que sobreviven a las crisis económicas son las que surgen reforzadas y tienen mayores posibilidades de éxito. Éstas empresas han sabido adaptarse a los tiempos de cambio, rediseñando su modelo de negocio y aplicando nuevas estrategias. Eloy Olcina es Director de área en Grupo Inmobiliaria Carbonell, una empresa alcoyana del sector inmobiliario creada en 1983 que ha sabido reinventarse. Eloy nos presentará las claves estratégicas para generar valor en tiempo de cambios y conseguir el éxito.

10:30 a 11:30 h. Experiencias y casos de éxito.

Equipo feliz y resultados excelentes - HEGA HOGAR

Interviene: Lino Vila, Director de Hega Hogar(@HegaHogar)

Aunque sea un tópico sencillo y ya muy usado, las empresas las forman las personas. Sin su implicación y una constante aportación de ideas, no tenemos empresa. Lino Vila, Director de Hega Hogar, viene a contarnos el secreto de su éxito: una apuesta incondicional por el capital humano de la empresa, del cual depende la calidad de servicio que aporta a sus clientes.

Del Spectrum al Cryptolocker. ONTINET.COM

Interviene: Juan Carlos Tortosa Conejero. Responsable del Dpto. de Ventas de Ontinet.com S.L.(@ESET_ES)

En la actualidad, la mayor parte de la información empresarial está en formato electrónico. Uno de los principales riesgos a los que está expuesta una empresa es la pérdida de información sensible, de forma accidental o malintencionada, pudiendo acarrear serios daños económicos o de prestigio sobre la marca asociada. Juan Carlos nos contará cómo la implantación de las TIC e Internet en la sociedad y en el entorno empresarial ha marcado la evolución de la compañía hasta nuestros días y nos recordará la importancia de asegurar la información de la empresa.

Del 'ON' al 'CLICK': Negocios en Internet para pymes industriales. AVANZA SOLUCIONES

Interviene: Isidro Pérez(@isidroperez), fundador y socio de Avanza Soluciones.

Es más que evidente la importancia cada vez mayor de los negocios on line. Isidro Pérez nos hablará de la oportunidad que representan para nuestras empresas. Nos acercará, entre otros, a los conceptos básicos de usabilidad y conversión web. Isidro es emprendedor creativo y socio en Avanza Soluciones, Socio tecnológico y Mentor en Starban.

11:30 a 12:30. Menús para innovar

Menús para innovar: Comparte mesa con emprendedores y empresas como tú a fin de ampliar tu red de contactos, compartir experiencias, propuestas y conocimientos que te permitan innovar y consolidar tu proyecto. ¡Elige tu mesa y empieza a trabajar!

- EMPRENDEDOR INDUSTRIAL
- GENERAR VALOR EN TIEMPOS DE CAMBIO
- CÓMO SACAR A LA LUZ LO MEJOR DE TU EQUIPO
- EMPRESA SEGURA
- TU NEGOCIO EN INTERNET
- EL ARTE DE HACER Y CONSOLIDAR UNA MARCA
- EL INCIERTO FUTURO DEL SECTOR DEL MOLDE Y LA MATRIZ
- LA OPORTUNIDAD DEL SALTO AL EXTERIOR
- SUBCONTRATACIÓN Y COOPERACIÓN EMPRESARIAL
- OPORTUNIDADES PÚBLICAS DE FINANCIACIÓN

12:30 a 13:45 h. Presenta tu empresa.: Cuéntalo y comparte.

Presenta en un minuto tu producto/servicio/empresa, promóciate gratis!!

Si tus objetivos son que te recuerden, despertar el interés por tu empresa, **promocionar tus productos, tus servicios, presentar públicamente novedades**,... aprovecha esta oportunidad y participa. Presenta tu negocio para promocionarlo. Es muy sencillo. El formato de presentación es al estilo *comercial pitch*, puedes hablar, cantar, hacer mímica, disfrazarte, hacer teatro, dueto, monólogo... **lo que tú creas que sea la mejor forma de conectar con tu público**. Nada de presentaciones en powerpoint, videos, elementos multimedia...