

Observa, identifica, e interpreta.



*Enoverbal*  
Comunicación No Verbal Científica

[www.noverbal.es](http://www.noverbal.es)

**Comunicación No Verbal  
Científica y Morfopsicología**

*¿Quieres saber interpretar mejor a tu interlocutor?*



## ¿Qué es la Comunicación No Verbal Científica?

La **Comunicación No Verbal Científica**, centra su base de Trabajo en la **Neurociencia** y en tres Disciplinas, la **Sinergología** y las **Microexpresiones** ( FACS - Facial Action Coding System ) y la **Paralingüística**.

Todas ellas trabajan de una manera completamente **Científica**, realizando ambas miles de estudios en comparaciones gestuales, para llegar a determinar patrones comunes, estadísticamente probados y a la vez poseen métodos de interpretación de gestos, microexpresiones corporales y emociones reales, basados en los últimos avances sobre los hemisferios cerebrales que respalda la **Neurociencia**.



## Nos aporta Información Privilegiada sobre

### **1.-la Verdad**

Podremos detectar de nuestros interlocutores si hay incongruencias en su comportamiento

### **2.-La Emoción Real**

Sabremos identificar las emociones reales que tiene la persona que tenemos ante nosotros

### **3.-La Apertura o el control**

¿Está receptivo o está controlando la situación?

### **4.-El Recuerdo o la Invención**

¿Está recordando o está inventando?

### **5.- El Deseo sincero**

¿Qué deseos están detrás de sus actos?

### **6.-El Estado anímico**

¿Cuál es el estado anímico real que tiene?

### **7.-El pasado o el momento actual**

¿Cómo es y como está ahora, en este momento?

### **7 + 1.-El acercamiento**

¿Qué tipo de relaciones quiere conmigo?

# Programa

En la jornada se abordará en general el amplio abanico de herramientas Científicas dentro de la Comunicación no verbal, incidiendo en alguna de manera más profunda como:

## 1.-El Funcionamiento del Cerebro.

- Neurociencia
- Hemisferios
- Los tres cerebros

## 2.-Identifica en tu interlocutor:

- la apertura y/o el cierre..
- el control y/ o la relajación
- la molestia y/ o la incomodidad
- la superioridad y/o la sumisión.

### 3.-Descubre si tu interlocutor siente:

- desagrado, miedo, sorpresa, desequilibrio.

### 4.- Detección de Mentiras

- 15 herramientas científicas para detectar la mentira.

### 5.- Morfopsicología:

- Estudio de la Personalidad
- Motores de vida según el rostro.
- Potencialidades
- Limitaciones y dificultades
- Cómo influir sobre cada tipo de personas.

**La Comunicación No Verbal Científica** nos aporta una útil, práctica y potente información acerca de la persona o personas que tenemos ante nosotros, lo que nos permite afrontar con la máxima información cualquier toma de decisiones que deba llevar a cabo un **Profesional** en su trabajo diario.

Cualquier **Profesional** se puede beneficiar de la misma, independientemente del tipo de trabajo que realice, y le permitirá estar en esas relaciones en una situación de mayor confianza y además también de superioridad sobre las situaciones con su interlocutor, al tener información privilegiada sobre el mismo.

# Beneficios

- 1.- Detectar el grado de apertura o cierre de su interlocutor
- 2.- Identificar como llega su argumentación al mismo.
- 3.- Redirigir interacciones hacia sus propios intereses.
- 4.- Detección de incongruencias y mentiras.
- 5.- Determinar el mensaje adecuado para la persona que tenemos delante.
- 6.- Leer el cuerpo de clientes, parte contraria y magistrados.
- 7.- Observar los items necesarios para mejorar la intercomunicación.
- 8.- Determinar los momentos de influencia.
- 9.- Identificar Malestar, huida, incomodidad o acercamiento.
- 10.- Obtener los máximos resultados.



# Profesorado



**Javier Torregrosa y Nacho Cobaleda**, expertos en Comunicación y también en Comunicación No Verbal Científica, Microexpresiones y Neurociencia. Son Sinergólogos, además Conferenciantes, Formadores Internacionales en diversas Universidades y Escuelas de Negocios y colaboradores en distintos Medios de Comunicación y Facilitadores en los Cuerpos y Fuerzas de Seguridad y del Estado.



# **CARACTERÍSTICAS DE LA JORNADA**

Jornada eminentemente práctica, con visionado de videos y análisis de fotografías, que permitirá que el profesional del Derecho integre y adapte a su trabajo diario toda la información recibida.